

## WORKSHEET THỰC HÀNH

# Tăng F của bạn bằng vật lý, không bằng mơ ước

Tóm tắt giải pháp · đi kèm bài Công thức Vật lý của Luật Hấp Dẫn

Cơ hội bị kéo về phía bạn theo công thức  $F = G \cdot M_1 \cdot M_2 / R^2$ , lực hấp dẫn lớn khi khối lượng bản thân cao và khoảng cách tới cơ hội nhỏ. Một trang để dán bàn làm việc.

## ■ Công thức đọc lại theo đời người

**F:** lực kéo bạn và cơ hội về phía nhau.  **$M_1$ :** khối lượng của bạn, gồm kỹ năng, năng lực, uy tín, mạng lưới, tài sản.  **$M_2$ :** khối lượng của cơ hội bạn muốn. **R:** khoảng cách giữa bạn và cơ hội, về năng lực, địa lý và xã hội. Khoảng cách bị bình phương, xa gấp đôi thì lực yếu đi 4 lần.

Muốn hấp dẫn cơ hội lớn, bạn có ba lựa chọn: tăng  $M_1$ , giảm R, hoặc cả hai. Dán Vision Board chỉ tăng  $M_2$  ảo mà bỏ quên  $M_1$  thật và R xa, nên lực vẫn nhỏ.

## ■ Công thức 90 ngày

**Tháng 1, đo  $M_1$  thật:** bạn có kỹ năng nào top 5%, bao nhiêu case study đo lường được, sản phẩm gì chứng minh năng lực, uy tín nào từ bên thứ ba. Thiếu thì bắt đầu xây.

**Tháng 2, đo R:** bạn quen bao nhiêu người ở 2 cấp cao hơn, có hay xuất hiện nơi họ có mặt, có viết hay nói để họ tìm thấy bạn không. Xa thì bắt đầu giảm.

**Tháng 3, chọn 1 cơ hội cụ thể ( $M_2$ )** rồi tăng F về phía nó, một vị trí, một dự án, một mức thu nhập cụ thể, và hỏi mình cần tăng  $M_1$  chỗ nào, xuất hiện ở đâu để giảm R.

## ■ Một việc tuần này

Viết ra một cơ hội cụ thể bạn muốn, rồi ghi một việc tăng  $M_1$  và một việc giảm R về phía nó:

— Thắng từ bên trong.